

令和6年11月8日
午前9時



「農産物販路開拓研修会パート1」を開催します

- 1 目的 市内の生産者や農産物加工などの事業者に対し、それぞれの目的に合った販路を開拓する手法を学ぶ機会を創出し、ビジネス展開を支援する。
- 2 対象者 市内の農産物生産者（産直を含む）、食品製造事業者など 30人
- 3 概要
 - (1) 日時 12月16日（月）午後2時～4時
 - (2) 会場 一関市民センター 大会議室
 - (3) 内容
テーマ 【最新版！】生産者の販路開拓のポイント
講座①：多様化している販路（販売チャンネル）の全容を把握する。
講座②：生産者それぞれの目的に合った販売開拓手法を学ぶ。
③ワークショップ：ワークシートを活用し、生産者それぞれの販路開拓のあるべき姿を明らかにする。
 - (4) 講師 株式会社船井総合研究所 シニアコンサルタント 伊藤 順 氏
(総務省 地域力創造アドバイザー)
(農林水産省 農山漁村発イノベーションエグゼクティブプランナー)
- 4 申込方法
チラシ掲載の二次元コードから申込フォームに入力、または、チラシ裏面の参加申込書に記入し、ファクスで、12月2日（月）までに申し込む。

問い合わせ先

〒021-8501 岩手県一関市竹山町7番2号

農林部生産流通課 課長補佐兼地産地消・外商係長 小野寺

電話：(0191) 21-8317 (ダイヤル)

ファクス：(0191) 21-4221

メールアドレス：seisanryutu@city.ichinoseki.iwate.jp

令和6年度 農産物販路開拓研修会 パート1

12月16日(月) 14:00~16:00

(受付 13:30~)

一関市民センター 大会議室

多様化している販路(販売チャンネル)の全容を学び、それぞれの目的に合った販路開拓のあるべき姿を模索する機会につなげましょう。

最新版! 生産者の販路開拓のポイント

《内容》

- 講座① 多様化している販路の全容を学ぶ
- 講座② 目的に合った販売開拓手法を学ぶ
- ③ ワークショップ



《講師》

株式会社船井総合研究所 シニアコンサルタント 伊藤 順氏

総務省地域力創造アドバイザー(令和5年度認定)

農林水産省農山漁村発イノベーションエグゼクティブプランナー(令和4年度~委嘱)

※農水省や企業庁をはじめ多くの事業に関わりコンサルティング経験とネットワークを生かした支援実績、新規事業の立ち上げやプロジェクトマネジメントを担っている。

定員 30名

対象 市内の農産物生産者(産直を含む)、食品製造事業者等

参加料 無料

申込 チラシ掲載の申込フォームから入力してください、または、
チラシ裏面の参加申込書に記入してFAXで申込みください。

申込締切 12月2日(月)まで

申込先・お問い合わせ

一関市農林部生産流通課 地産地消・外商係まで

電話 0191-21-8317 FAX 0191-21-4221

E-mail seisanryutu@city.ichinoseki.iwate.jp



農産物販路開拓研修会 パート1 参加申込書

FAX：0191-21-4221（24時間対応）
一関市農林部 生産流通課 宛

※ 下記の内容を記入し、FAXをお願いいたします。

フリガナ 参加者氏名		
事業所名		
住 所		
電話番号		FAX
E-mail		

本申込書にご記入いただいたお客さまの情報およびお問い合わせの内容については、主催者および講師で共有し、本研修会の運営や頂戴したお問い合わせへの回答のために利用させていただきます。

また、今後開催するイベント、セミナー等のご案内やセミナーに関連するサービス等のご案内のために利用させていただきます。

【申込期限】 令和6年12月2日（月）